

Wer sind **WIR**?

REIFF Technische Produkte ist ein Unternehmen der REIFF-Gruppe und einer der größten technischen Händler in Deutschland.

Seit über 100 Jahren stehen wir für konsequente Kundenorientierung, individuelle Lösungen und kompromisslose Qualität. Als Partner der Erstausrüstung und des Betriebsmittelbedarfs mit einem Schwerpunkt im Maschinen- und Apparatebau bieten wir neben Teillieferungen, auch die Weiterverarbeitung von Produkten und die Fertigung kompletter Baugruppen an.

Unser Sortiment besteht aus 140.000 Produkten von Antriebs- über Fluid- und Kunststoff- bis zur Profiltechnik.

Nutzen Sie die Chance, an unserem Trainee-Programm zum Vertriebsstechniker teilzunehmen und sichern Sie sich technisches und kaufmännisches Know-how!

Der Start in das 15-monatige Trainee-Programm ist jederzeit möglich. Anschließend haben Sie die Chance, verantwortungsvolle Vertriebspositionen bei REIFF Technische Produkte GmbH zu übernehmen.

Das ist **IHRE** Chance



PLUSPUNKTE bei REIFF

Technische Produkte

⊕ Vielfalt

- ▶ Einblicke in unterschiedliche Unternehmensbereiche
- ▶ Über 140.000 technische Produkte

⊕ Qualifikation auf Spitzenniveau

- ▶ Interne und externe Schulungsmaßnahmen
- ▶ Persönliche Entwicklungsmaßnahmen
- ▶ Training on the job

⊕ Begleitung zum Erfolg

- ▶ Ein persönlicher Mentor aus der Führungsebene begleitet Sie durch das Trainee-Programm
- ▶ Regelmäßiges Feedback

⊕ Abwechslung

- ▶ Verschiedene Fachabteilungen
- ▶ Innen- und Außendienst
- ▶ Unterschiedliche Niederlassungen/
ggf. Auslandsaufenthalt

⊕ Individualität

- ▶ Der Ablaufplan des Trainee-Programms wird individuell auf Sie abgestimmt

Interesse geweckt?

Wir freuen uns über Ihre Online-Bewerbung:

REIFF-Gruppe

Personalabteilung
Tübinger Straße 2-6
72762 Reutlingen
www.reiff-gruppe.de



Sie haben einen Abschluss als

- ▶ Staatlich geprüfter Techniker (m/w)
- ▶ Industriemeister (m/w)
- ▶ Wirtschaftsingenieur (Bachelor) (m/w)

Arbeiten Sie gerne kundenorientiert?

- ▶ Der Kontakt zu Kunden bereitet Ihnen viel Spaß und Ihr Handeln ist stets kundenorientiert?

Mit dem Vertrieb sind Sie vertraut?

- ▶ Durch Praktika haben Sie bereits erste Erfahrungen in diesem Bereich gesammelt?

Zählt für Sie der Teamgedanke?

- ▶ Ihnen macht es Freude, mit anderen respektvoll, zielorientiert und tolerant zusammenzuarbeiten?

Ihre Aufgaben:

- ▶ technische Beratung
- ▶ Erarbeitung von Lösungsvorschlägen bei Anwendungsproblemen
- ▶ Kundenprojekte
- ▶ Kundenpotenzialanalyse
- ▶ Aufbau einer kundenorientierten und wertschätzenden Kundenbeziehung
- ▶ Kundenmanagement
- ▶ Verkauf von komplexen technischen Produkten